

Сами сельскохозяйственные организации не справятся с такими затратами – необходима долгосрочная госпрограмма сохранения крестьянства. Подъем села должен стать национальным приоритетом.

Аграрную проблему невозможно решить обособленно – она тесно связана с уровнем жизни. Для того чтобы люди покупали больше продуктов, необходим рост доходов населения. Но у государства, к сожалению, пока нет конкретного понимания необходимости стимулирования внутреннего спроса. Зарботные платы не растут, при этом тарифы повышаются и увеличивается инфляция. Чтобы Россия действительно начала обеспечивать себя продовольствием, нужна не просто государственная Доктрина, а реальная конкретная комплексная программа, учитывающая все элементы проблемной ситуации.

В целях предотвращения экономических последствий засухи можно выделить ряд антикризисных мер:

1. Снижение «накруток» посредников на сельхозпродукцию;

2. Страхование рисков и потери посевных. К сожалению, такая мера стала реализовываться только после аномальной засухи и пожаров. Существующую систему страхования необходимо пересмотреть и внести коррективы, чтобы она стала более эффективной и жизнеспособной. Так, например, получить возмещение со страховщиков практически невозможно. Российское законодательство оставляет множество лазеек для нечестных страховщиков. Таким образом, следует внести необходимые поправки в законодательную базу. Не прописано, например, что именно считать потерянным урожаем;

3. Кооперация регионов и поддержка экспорта. Необходимо усилить кооперацию между регионами в связи с засухой, приведшей к потере части урожая. Власти России должны по себестоимости или даже ниже. К счастью, Сибирь не попала под палящее солнце и в этом регионе аграрные предприятия наконец-таки могут поднять вздохнуть с облегчением. От засухи выгоду получили и химические предприятия в результате повышенного спроса на удобрения.

4. Установка дополнительных противопожарных систем.

Несмотря на множество отрицательных последствий из-за засухи и пожаров, некоторым субъектам такие условия сыграли на руку. Например, сибирским земледельцам. Раньше они вынуждены были продавать свою продукцию по себестоимости или даже ниже. К счастью, Сибирь не попала под палящее солнце и в этом регионе аграрные предприятия наконец-таки могут поднять вздохнуть с облегчением. От засухи выгоду получили и химические предприятия в результате повышенного спроса на удобрения.

В результате засухи и пожаров пострадал не только аграрный, но и продовольственный сектор; увеличились цены на сырье, товары; поднялся уровень инфляции; подогрелась активность спекулянтов; аграриями начали применяться нелегальные механизмы для получения государственной помощи. Так или иначе, аграрный и продовольственный кризис в России усилен также и за счет внешних воздействий (повышение мировых цен на зерно).

ПРОБЛЕМЫ СИСТЕМНЫХ ИЗМЕНЕНИЙ В ИЗДАТЕЛЬСКОМ БИЗНЕСЕ

Шибанова-Робенко Е.А., Крылатых Э.С.

*Российский университет дружбы народов, Москва,
e-mail: e-sochi@mail.ru*

В результате глобальной информатизации общества, создания все более удобных и экономичных средств коммуникации, а также новых технологий, издательский бизнес может оказаться на грани тотального изменения своей области, если вовремя не предпримет необходимые превентивные методы защиты.

Данная работа посвящена краткому исследованию системных изменений в издательском бизнесе в результате появления на рынке электронных книг. С рынка электронных книг вытесняют «бумажные» издательства.

Около 700 клиентов влиятельного литературного агента теперь будут издавать свои книги в электронном формате без участия издательства, издающих их на бумаге¹. Последние досаждают им невыгодными условиями. Издатели намерены этому помешать, ведь в далеком будущем это может означать для них вымирание за ненадобностью.

Известный литературный агент Эндрю Уайли, возглавляющий международное агентство The Wylie Agency, организовал компанию Odyssey Edition и договорился с Amazon.com об эксклюзивном издании для ридера Kindle электронных книг его клиентов. Издательства, которые издают бумажные книги этих писателей, в договоре не участвуют.

Уайли считает, что права на издание электронных книг принадлежат только их авторам, независимо от того, были эти книги опубликованы в бумаге или нет. Он не собирается делить прибыли от их продаж с издательствами, владеющим правами на «бумажные» книги. Писатели охотно сотрудничают с литературным агентом, который помогает увеличить их заработки от продаж книг через интернет. В настоящее время электронные книги – доходный бизнес.

Появление Odyssey Edition в очередной раз заставило общественность задуматься о том, кому принадлежат права на электронные книги. Сейчас никто не сомневается, что со временем их продажи будут приносить огромный доход. Появление iPad и снижение цен на Kindle и другие ридеры помогает все больше расширять рынок электронных книг.

Стив Хэбер, возглавляющий подразделение Sony, которое занимается разработкой устройств для чтения электронных книг, сказал The Telegraph: «В течение ближайших пяти лет будет продано гораздо больше цифровой и электронной информации, чем информации на физических носителях. Три года назад я сказал, что это произойдет в течение десяти лет, но понял, что это было неправильно».

Неудивительно, что издательства, выпускающие «бумажные» книги, хотят распространить свои права на их электронные версии, считая их одной из разновидностей обычных. Авторы придерживаются прямо противоположного мнения. По их словам, многие договоры с издательствами заключались в тот момент, когда рынка электронных книг просто-напросто не было. Электронные книги не упомянуты в контракте, значит, права на них принадлежат только авторам.

Параллельно писатели добиваются повышения авторских отчислений за электронные книги, проданные через интернет. Стандартный авторский гонорар с каждой проданной через интернет электронной книги в Великобритании составляет 25%. Писатели надеются увеличить его до 50%. Ведь расходы, связанные с хранением и распространением электронных книг, значительно ниже аналогичных расходов для книг, напечатанных на бумаге.

Продажи электронных книг быстро растут. Со временем авторские отчисления от продаж электронных книг в Америке возрастут. Сейчас издатели проявляют максимальную твердость, чтобы удержаться на 25%. Но ситуация изменится. Время идет, рынок становится все более конкурентоспособным, издатели должны будут отдельно договариваться об авторском гонораре за электронную книгу в каждом конкретном случае», – цитирует Готтлиба The Guardian.

Спрос на книги в цифровом формате в последние годы резко возрос, и писатели это отлично понима-

¹ <http://www.gzt.ru/> – Ольга Романцова / gzt.ru. Новости. Культура // С рынка электронных книг выдавливают «бумажные» издательства, 2010.

ют. К примеру, Джоан Роулинг, как сообщает ресурс theBookseller.com, после долгих колебаний все-таки решила на то, чтобы фанаты Гарри Поттера нового поколения читали ее серию в электронном виде, и ее агенты сейчас занимаются этим вопросом.

Тот факт, что писатели все больше стремятся публиковать свои электронные книги без участия издательств — очень тревожный звонок для последних. Если представить себе, что рано или поздно человечество откажется от книг на бумаге, то издательское звено в цепочке от писателя к читателю упадет за ненадобностью.

На мой взгляд, в вышеизложенной информации четко прослеживается кризисный поворот в индустрии литературы и издательском бизнесе, где лидирующие позиции могут занять электронные книги и журналы. Такой стратегически переломный момент может стать роковым для большинства издательских домов. Им придется разрабатывать новые коммуникационные сети, искать новые рынки и т.п. Продажа электронных книг носит исключительно повышательную тенденцию. В электронном бизнесе продажи книг необходима некоторая корректировка деятельности в целях эффективного взаимодействия и сотрудничества с авторами книг.

АНТИКРИЗИСНАЯ РЕГИОНАЛИСТИКА: ОПЫТ ИЗРАИЛЯ

Шибанова-Роевко Е.А., Ляпина А.Е.

Российский университет дружбы народов, Москва,
e-mail: Nitka89@mail.ru

В ситуации глобального финансового кризиса необходимо принять ряд экстренных мер, которые, с одной стороны, гарантируют минимизацию ущерба от периода экономического застоя, а, с другой, — гарантируют скорейший выход экономики страны к стабильному долговременному расцвету. 8 декабря 2008 г. партией «Наш дом Израиль» была опубликована Программа антикризисных мер Израиля¹.

Программа имеет 7 основных приоритетов²:

1. Массивные государственные инвестиции в инфраструктуру — ускоренное завершение уже существующих проектов. Уже давно разработаны и находятся в той или иной стадии реализации проекты прокладки скоростной железнодорожной магистрали Тель-Авив — Иерусалим, а также железнодорожных линий в города периферии: Нетивот, Сдерот, Офаким, Бейт-Шеан и Кармиэль. Завершение этих проектов обеспечит быструю и удобную транспортную связь окраинных районов страны с ее центром, что, в свою очередь, будет способствовать снижению на регионального уровня безработицы и бедности в наступающие тяжелые для экономики Израиля времена.

Также разработаны и ждут реализации такие важные проекты как строительство аэропорта в Эйлате, солнечной электростанции в Димоне и целый ряд проектов Управления дорожного строительства. Все эти разработки могут и должны быть незамедлительно извлечены из «долгого ящика» и реализованы в кратчайшие сроки, считают руководители партии.

Кроме того, следует обязать такие государственные ведомства, как Министерство юстиции, Министерство здравоохранения и Министерство просвещения срочно подготовить список проектов, которые могут быть реализованы незамедлительно. В любом случае, речь не может идти об ассигнованиях на ближайший год; речь идет о перспективе в несколько лет.

2. Обеспечение «страховочной сетки». Мировую финансовую систему в целом и израильскую в частности поразил масштабный кризис, невиданных многие десятилетия ранее. Поэтому необходимы чрезвычайные антикризисные меры особенно обеспечение га-

рантий людям предпенсионного возраста, имеющим пенсионные накопления. Лицам в возрасте 60-65 лет, извлекающим свои накопления в ближайшие 5 лет, должны быть гарантированы 3% годовой прирост к основному фонду накоплений с дополнительной привязкой к индексу инфляции. Стоимость этой необходимой меры для государственной казны крайне незначительна, но при этом она положительно скажется на обеспечении стабильности рынка капиталов. Лицам, имеющим пенсионные накопления и уже достигшим пенсионного возраста, необходимо незамедлительно компенсировать понесенные в силу финансового кризиса убытки. Это должно быть сделано особым правительственным декретом в ближайший год, а соответствующие выплаты должны производиться в рамках пособий по старости. Таким образом, пенсионным фондам этих лиц также будет обеспечен 3% годовой рост.

3. Инвестиции в периферию. Кроме упомянутых выше инвестиций в транспортную инфраструктуру, правительство должно незамедлительно обеспечить инструментарий финансового поощрения новых предприятий, открываемых на периферии. Это должно быть сделано посредством Государственного центра инвестиций. Кроме того должен быть значительно увеличен Фонд исследований и разработок Главного ученого министерства труда, промышленности и торговли.

4. Реформа налогообложения. Необходимо незамедлительно и значительно снизить налог на компании и налогообложение средних слоев населения. Кроме того, для поощрения общественного потребления (главного условия экономического роста) необходимо уменьшить НДС (налог на прибавочную стоимость), причем не менее, чем на 1%.

5. Кредитование средних и малых бизнесов.

Государственные фонды должны предоставить таким бизнесам кредиты на общую сумму не менее 1 млрд. шекелей. Кроме того, кредиты общим размером в 5 млрд. шекелей должны быть предоставлены малым и средним бизнесам банками под государственные гарантии. Эти кредиты должны предоставляться на льготных условиях возврата — с длительной рассрочкой и под низкие проценты.

6. Рынок ценных бумаг. На рынке ценных бумаг должен быть срочно создан механизм эффективного государственного контроля над эмиссией ценных бумаг крупных концернов.

7. Выплата государственных задолженностей. На следующий год должен быть принят регламент, согласно которому все задолженности государственных предприятий, служб и ведомств поставщикам должны погашаться в срок, не превышающий 7 дней с момента предоставления услуг/товаров. Эта мера обеспечит необходимый экономике страны финансовый «кислород».

Анализируя общие положения антикризисной программы Израиля, хочется отметить как оригинальный подход в отдельных вопросах, твердую политическую и социально-экономическую волю, так и размытость, рамочные контуры некоторых планов.

При таком подходе возникает естественное опасение реализации отдельных положений антикризисной программы Израиля по причине декларативности и неглубокой проработки. Однако указания специальным государственным ведомствам должны пониматься как решение о продолжении работы в антикризисном формате.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЦИКЛЫ

Шибанова-Роевко Е.А., Ляпина А.Е.

Российский университет дружбы народов, Москва,
e-mail: Nitka89@mail.ru

Современной общественной науке известны более 1380 типов цикличности. Не смотря на то, что эти циклы имеют схожие черты, каждый из них индивидуален. В работе предлагаются к рассмотрению

¹ <http://www.ndi.org.il/> — Партия «Наш дом Израиль».

² <http://news.israelinfo.ru/tribune/27623> — Израильские новости.