

ют. К примеру, Джоан Роулинг, как сообщает ресурс theBookseller.com, после долгих колебаний все-таки решила на то, чтобы фанаты Гарри Поттера нового поколения читали ее серию в электронном виде, и ее агенты сейчас занимаются этим вопросом.

Тот факт, что писатели все больше стремятся публиковать свои электронные книги без участия издательств – очень тревожный звонок для последних. Если представить себе, что рано или поздно человечество откажется от книг на бумаге, то издательское звено в цепочке от писателя к читателю упадет за ненадобностью.

На мой взгляд, в вышеизложенной информации четко прослеживается кризисный поворот в индустрии литературы и издательском бизнесе, где лидирующие позиции могут занять электронные книги и журналы. Такой стратегически переломный момент может стать роковым для большинства издательских домов. Им придется разрабатывать новые коммуникационные сети, искать новые рынки и т.п. Продажа электронных книг носит исключительно повышательную тенденцию. В электронном бизнесе продажи книг необходима некоторая корректировка деятельности в целях эффективного взаимодействия и сотрудничества с авторами книг.

**АНТИКРИЗИСНАЯ РЕГИОНАЛИСТИКА:
ОПЫТ ИЗРАИЛЯ**

Шибанова-Роеенко Е.А., Ляпина А.Е.

*Российский университет дружбы народов, Москва,
e-mail: Nitka89@mail.ru*

В ситуации глобального финансового кризиса необходимо принять ряд экстренных мер, которые, с одной стороны, гарантируют минимизацию ущерба от периода экономического застоя, а, с другой, – гарантируют скорейший выход экономики страны к стабильному долговременному расцвету. 8 декабря 2008 г. партией «Наш дом Израиль» была опубликована Программа антикризисных мер Израиля¹.

Программа имеет 7 основных приоритетов²:

1. Массивные государственные инвестиции в инфраструктуру – ускоренное завершение уже существующих проектов. Уже давно разработаны и находятся в той или иной стадии реализации проекты прокладки скоростной железнодорожной магистрали Тель-Авив – Иерусалим, а также железнодорожных линий в города периферии: Нетивот, Сдерот, Офаким, Бейт-Шеан и Кармиэль. Завершение этих проектов обеспечит быструю и удобную транспортную связь окраинных районов страны с ее центром, что, в свою очередь, будет способствовать снижению на регионального уровня безработицы и бедности в наступающие тяжелые для экономики Израиля времена.

Также разработаны и ждут реализации такие важные проекты как строительство аэропорта в Эйлате, солнечной электростанции в Димоне и целый ряд проектов Управления дорожного строительства. Все эти разработки могут и должны быть незамедлительно извлечены из «долгого ящика» и реализованы в кратчайшие сроки, считают руководители партии.

Кроме того, следует обязать такие государственные ведомства, как Министерство юстиции, Министерство здравоохранения и Министерство просвещения срочно подготовить список проектов, которые могут быть реализованы незамедлительно. В любом случае, речь не может идти об ассигнованиях на ближайший год; речь идет о перспективе в несколько лет.

2. Обеспечение «страховочной сетки». Мировую финансовую систему в целом и израильскую в частности поразил масштабный кризис, невиданных многие десятилетия ранее. Поэтому необходимы чрезвычайные антикризисные меры особенно обеспечение га-

рантий людям предпенсионного возраста, имеющим пенсионные накопления. Лицам в возрасте 60-65 лет, извлекающим свои накопления в ближайшие 5 лет, должны быть гарантированы 3% годовой прирост к основному фонду накоплений с дополнительной привязкой к индексу инфляции. Стоимость этой необходимой меры для государственной казны крайне незначительна, но при этом она положительно скажется на обеспечении стабильности рынка капиталов. Лицам, имеющим пенсионные накопления и уже достигшим пенсионного возраста, необходимо незамедлительно компенсировать понесенные в силу финансового кризиса убытки. Это должно быть сделано особым правительственным декретом в ближайший год, а соответствующие выплаты должны производиться в рамках пособий по старости. Таким образом, пенсионным фондам этих лиц также будет обеспечен 3% годовой рост.

3. Инвестиции в периферию. Кроме упомянутых выше инвестиций в транспортную инфраструктуру, правительство должно незамедлительно обеспечить инструментарий финансового поощрения новых предприятий, открываемых на периферии. Это должно быть сделано посредством Государственного центра инвестиций. Кроме того должен быть значительно увеличен Фонд исследований и разработок Главного ученого министерства труда, промышленности и торговли.

4. Реформа налогообложения. Необходимо незамедлительно и значительно снизить налог на компании и налогообложение средних слоев населения. Кроме того, для поощрения общественного потребления (главного условия экономического роста) необходимо уменьшить НДС (налог на прибавочную стоимость), причем не менее, чем на 1%.

5. Кредитование средних и малых бизнесов.

Государственные фонды должны предоставлять таким бизнесам кредиты на общую сумму не менее 1 млрд. шекелей. Кроме того, кредиты общим размером в 5 млрд. шекелей должны быть предоставлены малым и средним бизнесам банками под государственные гарантии. Эти кредиты должны предоставляться на льготных условиях возврата – с длительной рассрочкой и под низкие проценты.

6. Рынок ценных бумаг. На рынке ценных бумаг должен быть срочно создан механизм эффективного государственного контроля над эмиссией ценных бумаг крупных концернов.

7. Выплата государственных задолженностей. На следующий год должен быть принят регламент, согласно которому все задолженности государственных предприятий, служб и ведомств поставщикам должны погашаться в срок, не превышающий 7 дней с момента предоставления услуг/товаров. Эта мера обеспечит необходимый экономике страны финансовый «кислород».

Анализируя общие положения антикризисной программы Израиля, хочется отметить как оригинальный подход в отдельных вопросах, твердую политическую и социально-экономическую волю, так и размытость, рамочные контуры некоторых планов.

При таком подходе возникает естественное опасение реализации отдельных положений антикризисной программы Израиля по причине декларативности и неглубокой проработки. Однако указания специальным государственным ведомствам должны пониматься как решение о продолжении работы в антикризисном формате.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЦИКЛЫ

Шибанова-Роеенко Е.А., Ляпина А.Е.

*Российский университет дружбы народов, Москва,
e-mail: Nitka89@mail.ru*

Современной общественной науке известны более 1380 типов цикличности. Не смотря на то, что эти циклы имеют схожие черты, каждый из них индивидуален. В работе предлагаются к рассмотрению

¹ <http://www.ndi.org.il/> – Партия «Наш дом Израиль».

² <http://news.israelinfo.ru/tribune/27623> – Израильские новости.

три типа циклов, теории о которых широко известны специалистам в области экономики и антикризисного управления, а также нерастиражированные разработки-дополнения популярных циклов.

Французский физик и экономист К. Жюгляр определил среднесрочные экономические циклы продолжительностью от 7 до 11 лет, которые были рассмотрены им как закономерные процессы в сфере денежного обращения. Материальная основа циклов – процесс обновления и расширения активной части капитала.

Российский ученый Гринин Л.Е. разделил цикл Жюгляра на четыре фазы.

Фаза оживления наступает после формирования выводов о предыдущем кризисе. В этот момент наращивается капитал и устанавливается равновесие между спросом и предложением. Данная фаза включает в себя подфазы старта и ускорения.

По мере ускорения роста наступает вторая фаза – подъем, содержащая подфазы роста и бума. При росте повышается спрос на продукцию, повышаются цены и значительно увеличиваются потоки инвестиций. Подфаза роста переходит в подфазу бума, когда бурный экономический рост ведет к напряжению денежного рынка из-за нехватки свободных денежных ресурсов.

Под влиянием внешних факторов (банкротство ТНК, дефолты иностранных государств), наступает фаза рецессии и первая подфаза – крах (острый кризис), переходящая в подфазу спада: росту безработицы, промышленному спаду и т.д.

Далее наступает период зстоя, после которого экономика медленно оправляется от краха. Здесь возможен сильный спад цен. Такая фаза называется «фазой депрессии» с подфазами стабилизации и сдвига.

Швейцарский исследователь Д. Бесоми выделил 3 фазы в жюглярском цикле.

Процветание – нормальное состояние системы, заключающееся в устойчивом развитии богатства народов, где кредит – необходимая предпосылка к накоплению. Кредитный азарт приводит к чрезмерной спекуляции, и кредиты становятся все более сомнительными. В определенный момент система становится неустойчивой, что порождает следующую фазу.

Кризис – основная и наиболее драматическая фаза цикла Жюгляра, когда все эксцессы устраняются и система возвращается в нормальное русло. Здесь кризис оценивается как оздоровляющий фактор («необходимое неудобство»). Нарушение присуще процессу накопления и полезно для экономического прогресса, так как выявляет растущую нестабильность, которая должна быть предупреждена. В результате кризис определяется как нежелательный продукт накопления и необходимая предпосылка к восстановлению.

На этапе ликвидации полностью отсутствует инвестирование, но по-прежнему существуют некоторые сбережения для поиска продуктивного использования и снижения процентной ставки до тех пор, пока предпринимательство вновь не разовьется. Когда появляется запрос на капитал, происходит кредитное вмешательство, и цикл возобновляется. У Жюгляра это объясняется «естественной тенденцией к накоплению».

Дж. Китчин связывал продолжительность цикла, равную 3-4 годам, с колебаниями мировых запасов золота. На современном этапе в экономической теории механизм генерирования этих циклов обычно связывают с запаздывающим по времени движением информации. Именно этот фактор, по мнению современных исследователей, оказывает первостепенное влияние.

На улучшение конъюнктуры рынка фирмы реагируют полной загрузкой мощностей, что ведет к его наполнению товарами. Спустя какое-то время образуются чрезмерные запасы товаров, после чего фирмой принимается решение о снижении загрузки мощностей. Такие решения часто принимаются с некоторым

запаздыванием, так как информация о превышении предложения над спросом обычно поступает позднее выпуска. Дополнительно требуется время на проверку информации и утверждение решения. Такой же временной интервал наблюдается между принятием решения и уменьшением загрузки мощностей.

Дж. Китчин отмечал, что краткосрочные циклы вполне предсказуемы и состоят из чередующихся периодов роста (восстановления) и спада (рецессии).

Современные источники, посвященные онлайн-инвестированию, выявили две точки зрения на деление цикла запасов Китчина на 4 фазы: экономический пик (economic peak), сжатие (contraction), самая глубокая точка падения (trough), обновленное расширение (renewed expansion).

Временные рамки для каждого периода изменяются в зависимости от базового рыночных переменных, как например, потребительские настроения. Подъем и падение каждой фазы в течение экономического цикла, как правило, измеряется с помощью валового внутреннего продукта страны.

Другого мнения придерживается канадский бизнесмен Э.Г. Эбертс выделивший шесть фаз в цикле Китчина: ранняя рецессия (early recession), углубление рецессии (deeping recession), переход к расширению (transition to expansion), расширение на зрелом уровне (business expansion starting to mature), расширение на уровне обострения (business expansion peaking), движение к рецессии (business moving into recession).

Весь цикл описывается с помощью трех ключевых ценовых показателей на акции, облигации и сырье. Сначала цены на товары характеризуются надежностью. При переходе на второй этап цены на рынке облигаций повышаются, но затем повышение замедляется. Рынок акций тем временем переживает понижающую тенденцию до самого дна. Цены на сырье здесь тоже падают. При переходе к расширению бизнеса облигации находятся на поздней стадии повышения цен, цены на акции начинают подсккивать. Цены на сырьевые товары достигают дна. Далее цены на облигации начинают падать, а на акции – наоборот, точно так же как и на сырье. В пятой фазе облигации по-прежнему падают, а цены на акции постепенно заходят за грань новой понижающей тенденции. Цены на сырье здесь все еще растут. На последнем этапе цены и на акции, и на облигации достигают нижних пределов, а цены на сырье имеют противоположные значения.

Экономист М.И. Туган-Барановский в своем труде «Периодические промышленные кризисы» объясняет, что причина цикличности кроется в природе капитализма и по длительности составляет в среднем 10 лет, но может как увеличиваться, так и сокращаться.

Капиталистический цикл включает как производство, так и обмен и распределение. Капитал последовательно превращается из одной формы в другую, преодолевая при этом специфические трудности, свойственные именно данной системе хозяйства. На почве преодоления этих трудностей и возникает капиталистический цикл и кризисы.

По Туган-Барановскому, циклическое развитие характеризуется как волнообразный процесс, состоящий из фаз подъема (оживления) и упадка (застоя). В первой фазе, благодаря усиленному созданию основного капитала, происходит расширение производства, усиливается спрос на товары. В фазе упадка процесс формирования основного капитала закончен, что сопровождается перепроизводством средств из-за падения спроса на них.

Подъем промышленности вызывается тем, что скопившиеся за предыдущие годы денежные капиталы, представляющие собой покупательную силу в связанном состоянии, расходуются и создают новый спрос на товары.

Ранее накопленный капитал должен быть когда-нибудь израсходован, и тогда создается новый основ-

ной капитал. Вся промышленность принимает своеобразное направление: производство средств получает усиленное развитие: железо, машины, инструменты, суда, строительные материалы производятся в усиленном количестве. Однако расширение основного капитала закончено. Спрос на все материалы, из которых строится основной капитал, сокращается, вследствие чего распределение производства становится непропорциональным. Возникает меньше предприятий, поэтому данные товары требуются значительно реже. Но так как производитель средств производства не могут вынуть капитал (и все его формы), неизбежным выходом становится перепроизводство. В силу зависимости всех отраслей промышленности друг от друга частичное перепроизводство становится общим, цены всех товаров падают, и наступает общий застой.

В своих трудах Михаил Иванович затрагивал теории различных ученых, объясняющие чередование фаз подъема и упадка. Анализируя их недостатки, он выявил теорию, объясняющую периодичность фаз через движение цен железа. В фазисе промышленного подъема цена железа высока, в фазисе промышленного застоя – низка. Это указывает, что условия спроса на железо находятся в особенно тесной связи с фазисами капиталистического цикла. Соответственно, фаза подъема одновременно является и периодом усиленного спроса на железо. Аналогична ситуация и с промышленным застоєм.

Итак, экономический цикл – достаточно сложное явление. С одной стороны, цикл, каким бы он не был, всегда имеет подъем и упадок, однако существует колоссальное количество различных аспектов, которые могут повлиять на выявление промежуточных фаз и подфаз, а также на их длительность.

ОПЫТ РЕГУЛИРОВАНИЯ КРИЗИСНЫХ ОТНОШЕНИЙ БАНКРОТСТВА В ИТАЛИИ

Шибанова-Роенко Е.А., Никитаева Л.М.

*Российский университет дружбы народов (РУДН), Москва,
e-mail: Lnikitaeva@rambler.ru*

Необходимость создания нормативной базы для регулирования кредитных отношений стала осознаваться еще в древности, когда несостоятельность воспринималась как нарушение закона и требовала наказания. В разрезе формирования и регулирования института банкротства особенно интересен опыт Римского права, в ходе трансформации и развития которого, произошло изменение в восприятии должника как мошенника, наметилась серьезная модификация в области ответственности перед кредиторами в сторону преобразования от обеспечения задолженности личностью должника к обеспечению имуществом. Кроме того, в основу современного европейского законодательства, регулирующего отношения несостоятельности, легли нормы и положения, разработанные в Риме много столетий назад.

В истории развития правового обеспечения кризисных отношений банкротства можно выделить несколько основных этапов.

В эпоху Античного Рима банкротство рассматривается как противозаконное деяние, требующее незамедлительного наказания в виде обращения должника в рабство, либо расчленения на части его тела. Законодательным актом, регулирующим отношения несостоятельности на этапе зарождения Римского права, является Закон XII таблиц, в котором делается акцент на право кредитора разорвать несостоятельного должника на части. Гражданин Римской Империи отвечал по своим обязательствам, как своим имуществом, так и личной свободой и свободой членов своей семьи. Процедура несостоятельности носила характер наказания в виде заточения в колодки, а на исполнение обязательства должнику давалось

60 дней. В противном же случае кредитор был вправе продать несостоятельного должника в рабство за пределами Рима, предать его казни, либо простить долг.

С течением времени произошли радикальные изменения в отношении нормативного регулирования банкротства. В период Республики личные обязательства трансформируются в имущественные, а смертная казнь и рабство заменяются общественным порицанием и лишением гражданства. Уже к I-III в. н.э. римские юристы различают должников, не желающих и не способных расплатиться по своим долгам, что приводит к формированию основы современного правового института банкротства. Так Римский закон «bonorum vendito» от 105 г. до н.э. в качестве наказания за долги предписывает лишение гражданства и вводит запрет на занятие неквалифицированным физическим трудом, кредиторы же в качестве компенсации получают деньги, вырученные с продажи на публичных торгах имущества несостоятельного должника. При обнаружении недостаточности имущества должника для погашения всех требований кредиторов назначался распорядитель конкурсной массы (magister bonorum) неплатного должника. Функции распорядителя заключались в осуществлении продажи имущества должника с целью дальнейшего распределения вырученных средств между кредиторами. Так же в компетенцию распорядителей входил анализ совершенных должниками сделок для того чтобы выявить возможную недобросовестность по отношению к кредиторам. Важно отметить, что в том случае, если должник добровольно передавал свое имущество кредиторам, то данная процедура не влекла за собой наказаний в виде принудительных санкций и лишения гражданства.

Во времена Средневековья банкрот стал рассматриваться с сословной точки зрения, что произошло в результате высокого уровня развития торговли среди городов Италии. Так, к особой когорте, к которой в основном начала применяться процедура банкротства, стали относиться купцы и торговцы. Сам термин «банкротство» (от итал. banca rotta) возник на Севере Италии (прежде всего в Генуе и Венеции), где символом несостоятельности служили «сломаные лавки». Все торговые сделки осуществлялись в специальном здании, в котором каждая семья, либо предприятие имели специальную лавку, на которой заключал сделки представитель данного рода. В том случае, если должник не мог выполнить своих обязательств перед кредитором, то лавку при большом скоплении народа ломали, что означало потерю возможности для занятия предпринимательской деятельностью на территории Италии. В эпоху средневековой Италии были систематизированы нормы конкурсного права, в основу которых легли Положения «Statuta et decreta communis Genuae», изданные в Генуе в 1498 г. Средневековое итальянское право предусматривало возможность заключения мировых сделок. Законодательные акты разных городов содержали различные нормы, например по сроку, до истечения которого можно было заключить мировую сделку, по большинству кредиторов, необходимому для силы сделки. В период Средневековой Италии нормы регулирования кризисных отношений несостоятельности стали носить более узконаправленный характер, зародилось понимание различий между умышленным банкротством и банкротством без злого умысла, а так же стали выделяться иностранные банкроты. Из-за высокого уровня раздробленности существовали различия в отношении должников на территории Италии.

В основу современного итальянского законодательства легли нормы Римского права, которые с течением времени усовершенствовались и стали носить конкретизированный характер. В итальянской правовой системе существует огромный массив законов, актов и положений, регулирующих отношения