

ной капитал. Вся промышленность принимает своеобразное направление: производство средств получает усиленное развитие: железо, машины, инструменты, суда, строительные материалы производятся в усиленном количестве. Однако расширение основного капитала закончено. Спрос на все материалы, из которых строится основной капитал, сокращается, вследствие чего распределение производства становится непропорциональным. Возникает меньше предприятий, поэтому данные товары требуются значительно реже. Но так как производитель средств производства не могут вынуть капитал (и все его формы), неизбежным выходом становится перепроизводство. В силу зависимости всех отраслей промышленности друг от друга частичное перепроизводство становится общим, цены всех товаров падают, и наступает общий застой.

В своих трудах Михаил Иванович затрагивал теории различных ученых, объясняющие чередование фаз подъема и упадка. Анализируя их недостатки, он выявил теорию, объясняющую периодичность фаз через движение цен железа. В фазисе промышленного подъема цена железа высока, в фазисе промышленного застоя – низка. Это указывает, что условия спроса на железо находятся в особенно тесной связи с фазисами капиталистического цикла. Соответственно, фаза подъема одновременно является и периодом усиленного спроса на железо. Аналогична ситуация и с промышленным застоєм.

Итак, экономический цикл – достаточно сложное явление. С одной стороны, цикл, каким бы он не был, всегда имеет подъем и упадок, однако существует колоссальное количество различных аспектов, которые могут повлиять на выявление промежуточных фаз и подфаз, а также на их длительность.

ОПЫТ РЕГУЛИРОВАНИЯ КРИЗИСНЫХ ОТНОШЕНИЙ БАНКРОТСТВА В ИТАЛИИ

Шибанова-Роенко Е.А., Никитаева Л.М.

*Российский университет дружбы народов (РУДН), Москва,
e-mail: Lnikitaeva@rambler.ru*

Необходимость создания нормативной базы для регулирования кредитных отношений стала осознаваться еще в древности, когда несостоятельность воспринималась как нарушение закона и требовала наказания. В разрезе формирования и регулирования института банкротства особенно интересен опыт Римского права, в ходе трансформации и развития которого, произошло изменение в восприятии должника как мошенника, наметилась серьезная модификация в области ответственности перед кредиторами в сторону преобразования от обеспечения задолженности личностью должника к обеспечению имуществом. Кроме того, в основу современного европейского законодательства, регулирующего отношения несостоятельности, легли нормы и положения, разработанные в Риме много столетий назад.

В истории развития правового обеспечения кризисных отношений банкротства можно выделить несколько основных этапов.

В эпоху Античного Рима банкротство рассматривается как противозаконное деяние, требующее незамедлительного наказания в виде обращения должника в рабство, либо расчленения на части его тела. Законодательным актом, регулирующим отношения несостоятельности на этапе зарождения Римского права, является Закон XII таблиц, в котором делается акцент на право кредитора разорвать несостоятельного должника на части. Гражданин Римской Империи отвечал по своим обязательствам, как своим имуществом, так и личной свободой и свободой членов своей семьи. Процедура несостоятельности носила характер наказания в виде заточения в колодки, а на исполнение обязательства должнику давалось

60 дней. В противном же случае кредитор был вправе продать несостоятельного должника в рабство за пределами Рима, предать его казни, либо простить долг.

С течением времени произошли радикальные изменения в отношении нормативного регулирования банкротства. В период Республики личные обязательства трансформируются в имущественные, а смертная казнь и рабство заменяются общественным порицанием и лишением гражданства. Уже к I-III в. н.э. римские юристы различают должников, не желающих и не способных расплатиться по своим долгам, что приводит к формированию основы современного правового института банкротства. Так Римский закон «bonorum vendito» от 105 г. до н.э. в качестве наказания за долги предписывает лишение гражданства и вводит запрет на занятие неквалифицированным физическим трудом, кредиторы же в качестве компенсации получают деньги, вырученные с продажи на публичных торгах имущества несостоятельного должника. При обнаружении недостаточности имущества должника для погашения всех требований кредиторов назначался распорядитель конкурсной массы (magister bonorum) неплатного должника. Функции распорядителя заключались в осуществлении продажи имущества должника с целью дальнейшего распределения вырученных средств между кредиторами. Так же в компетенцию распорядителей входил анализ совершенных должниками сделок для того чтобы выявить возможную недобросовестность по отношению к кредиторам. Важно отметить, что в том случае, если должник добровольно передавал свое имущество кредиторам, то данная процедура не влекла за собой наказаний в виде принудительных санкций и лишения гражданства.

Во времена Средневековья банкрот стал рассматриваться с сословной точки зрения, что произошло в результате высокого уровня развития торговли среди городов Италии. Так, к особой когорте, к которой в основном начала применяться процедура банкротства, стали относиться купцы и торговцы. Сам термин «банкротство» (от итал. banca rotta) возник на Севере Италии (прежде всего в Генуе и Венеции), где символом несостоятельности служили «сломаные лавки». Все торговые сделки осуществлялись в специальном здании, в котором каждая семья, либо предприятие имели специальную лавку, на которой заключал сделки представитель данного рода. В том случае, если должник не мог выполнить своих обязательств перед кредитором, то лавку при большом скоплении народа ломали, что означало потерю возможности для занятия предпринимательской деятельностью на территории Италии. В эпоху средневековой Италии были систематизированы нормы конкурсного права, в основу которых легли Положения «Statuta et decreta communis Genuae», изданные в Генуе в 1498 г. Средневековое итальянское право предусматривало возможность заключения мировых сделок. Законодательные акты разных городов содержали различные нормы, например по сроку, до истечения которого можно было заключить мировую сделку, по большинству кредиторов, необходимому для силы сделки. В период Средневековой Италии нормы регулирования кризисных отношений несостоятельности стали носить более узконаправленный характер, зародилось понимание различий между умышленным банкротством и банкротством без злого умысла, а так же стали выделяться иностранные банкроты. Из-за высокого уровня раздробленности существовали различия в отношении должников на территории Италии.

В основу современного итальянского законодательства легли нормы Римского права, которые с течением времени усовершенствовались и стали носить конкретизированный характер. В итальянской правовой системе существует огромный массив законов, актов и положений, регулирующих отношения

банкротства. С точки зрения емкости и применимости, необходимо отметить Декрет от 16 марта 1942 г. № 267 «О несостоятельности, предварительном управлении, конкурсном управлении и о ликвидации предприятия» и Декрет-закон от 30 января 1989 г. № 26 «О процедуре чрезвычайного управления».

Особое внимание в итальянском праве в отношении банкротства стоит уделить контролируемому управлению, которое в некоторой степени является аналогом внешнего управления, применяемого в Российской Федерации. Предприятие или предприниматель, которые испытывают временные финансовые трудности, может обратиться в суд с ходатайством об открытии процедуры контролируемого управления с целью восстановления экономической деятельности. Запрос подается в суд по месту фактического нахождения должника, в нем указываются предполагаемые причины неплатежеспособности, доказательства того, что существует реальная возможность возврата долгов, которые смогли бы удовлетворить суд, а также прикладываются бухгалтерские документы и списки кредиторов.

В случае принятия положительного и не подлежащего обжалованию решения в отношении процедуры контролируемого управления суд назначает судебного комиссара и внешнего управляющего. В течение 8 дней предприятие или предприниматель должны произвести оплату оценочных расходов, связанных с контролируемым управлением. Суд также созывает собрание кредиторов в срок не позднее 30 дней со дня принятия решения. Таким образом, контролируемое управление представляет собой процесс управления имуществом должника в интересах кредиторов и предполагает введение моратория на период не более 2 лет, в течение которого кредиторы не могут требовать от предприятия уплаты долгов.

В современном итальянском законодательстве так же стоит выделить процедуру чрезвычайной администрации, которая используется в качестве альтернативы банкротству, и применяется в отношении очень крупных предприятий. Чрезвычайный администратор назначается Министерством по производственной деятельности Италии на несостоятельное предприятие. Цель назначения чрезвычайного администратора состоит в восстановлении баланса в бюджете организации и проведении программы реорганизации, которая может осуществляться в течение не более 2 лет, или для продажи активов – не более чем через 1 год. По истечении этого срока, если компания все еще остается несостоятельной, чрезвычайная администрация переходит к процедуре банкротства¹.

Что касается несостоятельности и банкротства в отношении неуплаты налогов, то до указа № 602 от 29 сентября 1973 года не существовало никаких специальных положений, регулирующих данный вопрос. До указанного законодательного акта итальянский Гражданский кодекс предусматривал специальную процедуру, которая называлась «банкротство в результате неуплаты налогов». Данная процедура включала потенциальное банкротство коммерческого предпринимателя, который имел существенную задолженность перед государством. И лишь в 1992 году Конституционный суд Италии внес коррективы в закон, из которых следует, что неуплата налогов не является аргументом для объявления предприятия банкротом и возбуждения процедуры несостоятельности.

Согласно итальянскому законодательству должники могут избежать зачисления в банкроты, если представят в суд специальный договор с кредиторами. Такой договор называется в торговой практике Италии «*factum de non petendo*». В соответствии с таким договором кредиторы выражают свое намерение сократить часть обязательств должника или сумму его долга.

¹ <http://www.duma.gov.ru/sobstven/analysis/bankruptcy/090404italy.htm> – Сайт Государственной Думы РФ. Законодательство Италии.

Список литературы

1. Гончаров М.И., Лемзяков Г.А. Консалтинг в антикризисном управлении (теория и практика). – М.: Экономика, 2006. – 245с.
2. <http://www.duma.gov.ru/sobstven/analysis/bankruptcy/090404italy.htm> – Сайт Государственной Думы РФ. Законодательство Италии.

КАЧЕСТВЕННАЯ АНТИКРИЗИСНАЯ ДИАГНОСТИКА КОМПАНИЙ

Шибанова-Роенок Е.А., Сялямова Р.Р., Мулюкина О.А.
Российский университет Дружбы Народов, Москва,
e-mail: mulyukina_olya@mail.ru

Сама двойственная природа любого кризиса (т.е. созидание и разрушение) формирует предпосылки и подготавливает условия для дальнейшего развития и освобождает от прежней стратегии бизнеса.

Таким образом, для заблаговременного распознавания признаков и причин кризиса на предприятии, его предупреждения, предотвращения и успешной локализации необходимо использовать специальные методики комплексной диагностики состояния. С их помощью возможно выявление причинно-следственных связей в нарушениях деятельности предприятия. Заинтересованные экономические агенты получают возможность вовремя приступить к разработке рефлексивной модели управления ситуацией. В конечном итоге формируется целостная исследовательская кризис-система: анализ финансовой отчетности, специальные методики диагностики, прогнозирование, экономическое моделирование возможных дисфункций и сценариев развития, построение реальной многовариантной стратегической модели функционирования и развития предприятия (на фоне осуществляющихся антикризисных мероприятий).

Диагностика – это определение состояния объекта, предмета, явления или процесса управления посредством реализации комплекса исследовательских процедур. Объектом диагностики может быть как вся система (макро-, мезо- и микроуровень), так и любой элемент системы (внутренняя среда, конкретные виды ресурсов, организационная структура, себестоимость и т.д.). Цель диагностики – установить диагноз объекта исследования и дать заключение о его состоянии на дату завершения исследования и на перспективу. Таким образом, задачи диагностики переплетаются с другими задачами исследования – задачами анализа происхождения кризисных проявлений и задачами прогноза.

Результат диагностики – это соответствие диагностируемого объекта какому-то уровню, требованию, эталону, норме, характеристике или отклонение от базы сравнения. Результаты представляются в виде таблиц, диаграмм, резюме.

В целом сегодня, в связи с мировым кризисом диагностика – крайне актуальная тема. Однако в большинстве посвященных ей специальных публикаций речь сводится к количественным аналитическим методам. Однако справедливости ради следует пояснить, диагностика осуществляется различными методами: аналитическими, экспертными, методами линейного и динамического программирования, экономического моделирования.

В данной статье предлагается к рассмотрению экспертный метод. В России экспертные методы диагностики нельзя отнести к популярным; в то время как в развитых странах они используются очень часто, причем нередко закреплены нормативно-правовыми актами к официальному применению (например, в Великобритании, Франции).

Под экспертной диагностикой понимаются использование обобщенных оценок и информации, данной экспертами. Данный процесс строится контактными способами, посредством специальных экспертных опросов и мониторинга; при этом используется большое количество приемов и методов, специальных коэффициентов и показателей экономической эффективности.