

Список литературы

1. Отчет о тенденциях развития инноваций в мире и в Республике Казахстан Центра аналитического сопровождения инновационных процессов АО «Национальный инновационный фонд». – Астана, 2011. – С. 19.
2. Мониторинг малого и среднего предпринимательства в Республике Казахстан № 05-05/ 500. 14 ноября 2014 года. – URL: <http://stat.gov.kz/> (дата обращения 26.02.2015).
3. Онлайн-версия «Ежегодника Евростата 2012» (от января 2013 г.) / Innovation Statistic // Eurostat Year book online. – URL: http://epp.eurostat.ec.europa.eu/statistics_explained/index.php/Innovation_statistics.8 (дата обращения 25.01.2015).
4. Официальный сайт Министерства национальной экономики Республики Казахстан. Комитет по статистике. – URL: www.stat.gov.kz (дата обращения 16.03.2015).
5. Официальный сайт Министерства национальной экономики Республики Казахстан. Комитет по статистике / Журнал «Социально-экономическое развитие Республики Казахстан». – Астана, 2015. – Т. 1 – С. 99. – URL: http://www.stat.gov.kz/faces/wcnav_externalId/publications/SocialDevelopment?_afzLoop=286407886730371#%40%3F_afzLoop%3D286407886730371%26_adf.ctrl.state%3DnwKag3s6v_50 (дата обращения 16.03.2015).
6. Официальный сайт Премьер-министра Республики Казахстан – URL: <http://www.pm.kz/> (дата обращения 25.01.2015).
7. Официальный сайт Информационного Агентства REX. – URL: <http://www.iarex.ru/news/33394.html> (дата обращения: 26.02.2015).
8. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики / Наука и инновации. – Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/science_and_innovations/science/ (дата обращения: 26.02.2015).
9. Предпринимательский кодекс Республики Казахстан. Проект URL: http://online.zakon.kz/Document/?doc_id (дата обращения: 26.02.2015).

К ВОПРОСУ О ВЛИЯНИИ И ПОСЛЕДСТВИЯХ ФИНАНСОВОЙ ГЛОБАЛИЗАЦИИ НА РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИКИ

Садвокасова К.Ж.

Евразийский национальный университет им. Л.Н. Гумилева, Астана, e-mail: ksadvokas@mail.ru

Процесс глобализации развернулся с особой силой преимущественно в последние три десятилетия. Сущность и последствия глобализации мировой экономики стали предметом интенсивных исследований, ожесточенных политических и научных споров [1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 9, 10,].

Внимательное изучение многочисленных работ зарубежных, российских и отечественных ученых, посвященных этой проблеме, показывает, что среди исследователей существуют серьезные разногласия о самом понятии «глобализация», о том, какие именно тенденции развития в торговле, производстве и финансах в наибольшей мере способствовали процессам глобализации. До сих пор нет устоявшихся определений понятий «экономическая глобализация», «финансовая глобализация», не исследованы инструменты и методы их регулирования, как на национальном, так и мировом уровне. В Казахстане также недостаточны научные исследования по данной проблематике, не анализируются

те последствия, которые оказывает глобализация на экономическое развитие страны и финансовую стабильность государства, не исследованы методы регулирования этих процессов, хотя Казахстан становится все более открытым всему миру государством. Он является членом многих международных финансовых организаций. С каждым годом растут география и объемы экспорта и импорта товаров, работ и услуг, технологий, капитала и рабочей силы, развиваются финансовые рынки и коммуникационные связи страны.

В этой связи, *целью нашего исследования* явилось выявление факторов развития финансовой глобализации, ее позитивного и негативного влияния на национальные экономики на основе анализа, систематизации и обобщения материалов, имеющихся в зарубежной, российской и отечественной научной экономической литературе.

В последней четверти XX в. главной движущей силой мировой экономики стали международные финансы, развитие которых опережало рост мирового производства и экспорта, что создавало предпосылки для резкого усиления неустойчивости мировой финансовой системы. Встречные потоки прямых инвестиций, диверсификация, расширение и интеграция международных финансовых рынков стали причиной появления нового явления в мировой экономике – финансовой глобализации.

2 марта 1992 г. Республика Казахстан стала полноправным членом Организации Объединенных Наций, Международного Валютного Фонда и группы Всемирного Банка, а также всех остальных специализированных учреждений ООН [11].

Вторая половина XX и начало XXI века характеризуется расширением торговых, экономических, культурных и иных связей между странами, которые сопровождаются, естественно, массовыми денежными расчетами. За последние 60 с лишним лет (1951–2013 гг.) валовой внутренний продукт (ВВП) всех стран мира увеличился почти в 5 раз, а в расчете на душу населения – примерно в 4 раза, объем созданной на душу населения промышленной продукции – в 5 раз, мировой торговли – в 4,5 раза, что явилось основой расширения экономических взаимоотношений между странами, способствовало обмену между ними товарами и услугами. Наряду с ростом внешнеторгового оборота развивается международный туризм, увеличиваются иностранные инвестиции, предоставление кредитов, помощь по различным международным программам и т.п. Все это привело к расширению взаимных расчетов и развитию мирового финансового рынка. За последнюю четверть века ежедневные валютные операции в мире увеличились с 210 млрд до 4 трлн долларов США, или более чем в 20 раз [12].

Особо выделяются платежи за пользование кредитами коммерческих банков и международных кредитных организаций, которые содействуют расширению контактов между странами. Международный обмен товарами и услугами на мировой арене расширяет потребность в платежных средствах при взаимных расчетах. Такие средства внутри страны обычно первоначально измеряются в денежных единицах своей страны, затем на международном уровне – в валюте разных стран согласно официальным валютным курсам центральных банков.

С усилением межстрановых хозяйственных связей, развитием экономической интеграции, а затем и глобализации спрос и предложение на денежные ресурсы поднимались на наднациональный уровень. Формирующееся мировое производство требовало адекватного финансового обеспечения, для которого были явно недостаточны ресурсы и возможности отдельных стран. Носители транснационального производства – транснациональные корпорации (ТНК) – стимулировали появление своего аналога в банковской сфере – транснациональных банков (ТНБ).

При всей мозаичности мирового хозяйства решающие позиции в нем теперь принадлежат крупнейшим корпорациям, которые заняты в производстве, непроизводственной деятельности, области финансов. Причем эти гиганты международного бизнеса тесно взаимодействуют друг с другом, сотрудничают, жестко конкурируют между собой, укрепляют контроль над менее мощными компаниями и банками. Все это приводит к интенсификации движения капитала между странами, к становлению мировых финансовых рынков, которые свободны от мер государственного регулирования, применяемых в национальных хозяйствах. Эти рынки сейчас представляют собой самый динамичный сектор мирового хозяйства. С одной стороны, ускоренное формирование мировых рынков капитала, валют, ценных бумаг играет роль важной движущей силы глобализационных процессов. С другой – с прогрессом глобализации мирового хозяйства усиливается ее обратное воздействие на мировые финансовые рынки, их масштабы, функции, структуру, состав участников и их операции.

Перемещение денег между странами в нынешних громадных размерах ведет к интеграции всех финансовых рынков, при которой значительно укрепляются связи между отдельными сегментами мирового рынка и национальными рынками денег и капитала. В результате инвестор или заемщик, принимая решение, может сейчас рассматривать все финансовые рынки в мире как глобальное единое целое, как разные звенья единой мировой финансовой системы.

Преимущества такого развития событий очевидны. Мировое хозяйство значительно рас-

ширило и укрепило потенциал финансирования экономических проектов, даже самых сложных и дорогостоящих. В этом плане небывалая интенсификация меж- и надстранового движения денег является финансовым источником положительных, прогрессивных последствий глобализации мирового хозяйства. Однако не в меньшей степени стремительные и очень масштабные переливы денег на международном уровне способствуют дестабилизации экономики стран и регионов, приводят к острейшим финансовым кризисам. В этом аспекте мировые потоки денег обуславливают очевидные отрицательные последствия глобализации мирового хозяйства.

Движение финансовых потоков в мире отличается очень высокой скоростью. Либерализация этой части перемещающихся по миру капиталов в разной форме оказалась эффективной и благоприятно сказалась на многих национальных хозяйствах и системе мирохозяйственных связей в целом.

Особенно важная роль в развитии мирового хозяйства и глобальной финансовой системы принадлежит прямым иностранным инвестициям (ПИИ). Глобальные потоки прямых иностранных инвестиций в 2011 году составили 1,34 трлн долларов, но все же были на 15% ниже их среднего докризисного уровня 2007 года. Согласно статистическим данным Конференции ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД) глобальные ПИИ в 2012 году достигли своего докризисного уровня, увеличившись до 1,6 трлн долларов [13].

Впервые за всю свою историю развивающиеся страны и страны с переходной экономикой в совокупности привлекли более половины глобальных потоков ПИИ. Вывоз ПИИ из этих стран также достиг рекордных уровней.

Напротив, приток ПИИ в развитые страны продолжает уменьшаться. В некоторых из беднейших регионов потоки ПИИ также продолжают уменьшаться. В частности, приток инвестиций во все нижеперечисленные группы стран (Африка, наименее развитые страны, развивающиеся страны, не имеющие выхода к морю, малые островные развивающиеся государства, а также Южная Азия) сократился.

В то же время в ведущих регионах с формирующейся рыночной экономикой, таких как: Восточная и Юго-Восточная Азия и Латинская Америка был отмечен мощный рост притока ПИИ.

Международное производство расширяется и зарубежные продажи, занятость и активы в транснациональных корпорациях (ТНК) возрастают. В 2012 году добавленная стоимость в рамках мирового производства ТНК составила приблизительно 16,5 трлн долларов США – около четверти глобального ВВП. На зарубежные филиалы ТНК приходилось более 10% глобального ВВП и треть мирового экспорта [13].

Важным новым источником ПИИ являются государственные ТНК. Сегодня в мире насчитывается как минимум 650 государственных ТНК, которые имеют 8500 зарубежных филиалов по всему миру. Хотя их число составляет менее 1% всех ТНК, на их зарубежные инвестиции в 2012 году приходилось 12,7% глобального ВВП [13]. Форма собственности и управления государственными ТНК породила в некоторых принимающих странах обеспокоенность по поводу, в частности, неравных правил игры и национальной безопасности со всеми вытекающими из этого регулятивными последствиями для международного расширения этих компаний.

Если глобальное промышленное производство и мировая торговля уже вернулись к своим докризисным уровням, то объем потоков ПИИ в 2012 году оставался примерно на 19% ниже пикового уровня докризисного 2007 года.

С начала мирового финансово-экономического кризиса произошло резкое снижение показателей ПИИ в мире. Отмечается снижение глобальных потоков ПИИ в 2008 и 2009 годах, соответственно: до 1744 и 1185 млрд долларов США. В 2010 г. наблюдается незначительный рост на 4% до 1244 млрд долларов США, в 2011 г. – еще на 7%, до 1344 млрд долларов США, а в 2012 г. – на 15% до 1588 млрд долларов США. [14].

Международные эксперты прогнозируют при сохранении нынешней внешнеэкономической ситуации в мире в 2013 году потоки ПИИ будут продолжать увеличиваться и вырастут примерно до 1,9 трлн долларов США и достигнут пикового уровня 2007 года [14]. Этот положительный сценарий будет реализован при условии отсутствия любых неожиданных глобальных экономических потрясений, которые могут возникнуть под воздействием целого ряда все еще действующих факторов риска.

Рекордные денежные авуары, имеющиеся у ТНК, продолжающаяся корпоративная и промышленная реструктуризация, рост котировок на фондовых рынках и постепенный вывод средств государств из капитала финансовых и нефинансовых компаний, участие в котором использовалось в качестве мер поддержки во время мирового финансово-экономического кризиса, открывает новые инвестиционные возможности для компаний во всем мире.

Вместе с тем, посткризисное состояние деловой среды сопряжено со множеством факторов неопределенности. Подъему в сфере ПИИ все еще могут помешать такие факторы риска, как непредсказуемость глобальной системы экономического управления, возможный широкомасштабный кризис суверенного долга и дисбалансы в бюджетах и финансовых секторах некоторых развитых стран, а также рост темпов инфляции и признаки перегрева экономики ведущих стран с формирующимися рынками.

Необходимо отметить, что в 2010–2012 гг. развивающиеся страны еще более повысили свой вес как в качестве получателей ПИИ, так и в качестве внешних инвесторов, поскольку центр международного производства, а в последнее время и международного потребления перемещается в развивающиеся страны и страны с переходной экономикой. ТНК все активнее инвестируют свои средства в проекты, направленные как на повышение эффективности, так и на освоение рынков сбыта в этих странах. В 2010 году развивающиеся страны впервые освоили более половины всех глобальных потоков ПИИ, а в 2012 году – половину из двадцатки крупнейших стран, принимающих ПИИ, составили развивающиеся страны или страны с переходной экономикой.

В 2009–2012 г. вывоз ПИИ из развивающихся стран и стран с переходной экономикой также значительно увеличился. Теперь на их долю приходится 29% глобального вывоза ПИИ [15]. В 2012 году в двадцатку крупнейших инвесторов входили шесть развивающихся стран и стран с переходной экономикой. Динамизм ТНК из стран с формирующейся рыночной экономикой смотрится резким контрастом на фоне пониженной инвестиционной активности ТНК из развитых стран, особенно из Европы. Их внешние инвестиции все еще составляют около половины от пикового показателя 2007 года.

Анализ потоков ПИИ за 2009–2012 годы позволяет выявить следующие тенденции.

Во-первых, происходит снижение перелива ПИИ в развитые страны на 44%, уменьшение вывоза ПИИ из этих стран на 36%. Во-вторых, наблюдается снижение за этот период доли развитых стран в общемировых потоках по ввозу ПИИ – с 55,3% в 2009 году до 47,0% в 2012 году и вывозу ПИИ соответственно: с 80,7% до 73,0%. В-третьих, отмечается тенденция снижения ввоза ПИИ в развивающиеся страны – на 8% и тенденция увеличения вывоза ПИИ из этих стран на 13%. В целом, доля развитых стран в общемировом потоке ПИИ значительно сокращается, а доля развивающихся стран растет [12].

Прямые иностранные инвестиции являются ключевым компонентом движущих сил мирового роста, однако посткризисное восстановление ПИИ идет медленно и распределяется неравномерно, причем беднейшие страны все еще пребывают в стадии «инвестиционной рецессии». Инвесторов в глобальной экономике все еще преследует множество факторов неопределенности. Изменения в национальной и международной политике посылают неоднозначные сигналы сообществу инвесторов.

При этом разработка инвестиционной политики становится все более сложной задачей в связи с эволюцией международного производства и размытием границ между государства-

ми; способами производства, не связанными с участием в капитале и торговлей. Рост масштабов неопределенности порождает не только новые вызовы, но и обеспечивает новые возможности для дальнейшей интеграции развивающихся стран в глобальную экономику.

В этой связи, становится важным адекватно оценивать внешнеэкономическую ситуацию в мире, максимизировать позитивные и минимизировать негативные последствия привлечения иностранных инвестиций.

Финансовую глобализацию можно определить как растущую финансовую взаимозависимость всех стран мира в результате быстро увеличивающегося объема международных финансовых сделок и мировых потоков капитала с использованием многообразия финансовых инструментов под воздействием современных электронных технологий, средств коммуникаций и информатизации.

Мировое хозяйство приобретает качественно новые, неизвестные ранее характеристики и особенности своего развития. В качестве таких характеристик выступают кардинально возросшая целостность мирового хозяйства и резко усилившаяся взаимозависимость экономик практически всех стран мира, вовлечение ранее закрытых стран в международные экономические отношения, формирование глобальных товарных и, в особенности, финансовых рынков.

Финансовая глобализация, к которой ведет функционирование мировых финансовых рынков, несомненно, в наши дни стала ядром экономической глобализации в целом.

Условия глобализации, усиление интернационализации хозяйственной жизни, рост международной торговли породили в современном мире необходимость в всегда растущей массе финансовых ресурсов.

На сегодняшний день финансовые ресурсы представляют собой наиболее глобализированный экономический ресурс мира, о чем свидетельствуют их огромные обороты на разных сегментах мирового финансового рынка, а также возрастающее присутствие нерезидентов на кредитном рынке и рынке акций.

В настоящее время финансовые ресурсы являются наиболее мобильным видом экономических ресурсов, что порождает высокий уровень их глобализации и может вызывать как позитивные, так и негативные последствия.

Выводы:

1. *Таким образом, финансовую глобализацию можно определить составной частью общего процесса глобализации, протекающую на основе роста международного движения финансового капитала и направленную на формирование глобального финансового рынка.* Глобализация, как таковая, прогрессирует благодаря постоянному и все возрастающему потоку финансовых ресурсов. Освободившись от наци-

ональных границ, финансовый капитал выступает в роли локомотива глобализационных процессов. *Глобализация финансов порождает как позитивные, так и негативные последствия.*

К позитивным последствиям глобализации финансовых ресурсов относятся:

смягчение нехватки финансовых ресурсов в мире и покрытие его дефицита, как в развитых, так и в некоторых развивающихся странах, поскольку капитал (прежде всего в денежной форме) уже не является дефицитным ресурсом.

усиление конкуренции на национальных финансовых рынках и снижение стоимости финансово-кредитного посредничества, финансовых услуг.

К отрицательным последствиям глобализации финансовых ресурсов мира можно отнести:

усиление нестабильности национальных финансовых рынков, возникновение финансовых кризисов в отдельных регионах, поскольку финансовые кризисы в крупных финансовых центрах оказывают сильное негативное влияние на другие страны вследствие либерализации национальных финансовых рынков, которые делают их более доступными для «горячих денег»;

проявление огромной зависимости мировой экономики от функционирования денежного, а не реального капитала. Денежный капитал сегодня становится все менее зависимым от реального и в десятки раз превышает его размеры, в результате чего экономика страны все больше зависит от своего финансового состояния. Также на финансовое состояние национальных экономик огромное влияние оказывает экономическое поведение нерезидентов, состояние мировых финансовых рынков, деятельность международных финансовых центров.

2. С конца 1970-х гг. существенно возросло число, масштабы и скорость распространения валютно-финансовых кризисов, произошедших в большинстве государств мира, включая развитые и развивающиеся страны, причем в отдельных из них они случались неоднократно, что привело к началу неконтролируемых процессов, многократно увеличивших негативное воздействие глобализации на мировую экономику. Как следствие, в сегодняшних условиях всеобщей финансовой нестабильности практически ни одно государство мира, несмотря на принимаемые превентивные меры, не может ощущать себя в безопасности.

3. Глобализация финансовых ресурсов мира приводит к тому, что сила воздействия национальных правительств на национальные финансы ослабевает. Одновременно во всех странах усиливается воздействие на национальные финансовые рынки транснациональных корпораций, международных институциональных инвесторов и международных спекулянтов. На финансы стран-участниц международных интеграционных объединений усиливается воз-

действие принятых общих решений или их общей финансовой политики – как это происходит в странах Евросоюза (далее – ЕС).

4. Обеспечение мировой финансовой стабильности в условиях растущей глобализации – важная предпосылка и фактор устойчивого экономического роста, повышения уровня жизни людей на планете, преодоления проблем и трудностей кризисных процессов в мировой экономике. Поэтому важное значение имеет проведение теоретических исследований, а также изучение практических и методологических аспектов феномена мировой финансовой нестабильности, поскольку это позволит выработать комплекс конкретных мер по предупреждению, выявлению и преодолению последствий конкретных угроз. При этом важным является разработка конкретных мер по регулированию движения мирового финансового капитала, которая сводится к выработке взаимосвязанной эффективной денежно-кредитной, налогово-бюджетной, валютной, внешнеэкономической и инвестиционной политики, способной обеспечить благоприятную экономическую среду для привлечения инвестиций, улучшения деловой активности в стране, развития предпринимательства, повышения конкурентоспособности и эффективности экономики, обеспечения положительного сальдо платежного баланса, ограничения роста цен, укрепления национальной валюты и др.

В этой связи Международный валютный фонд (МВФ) призван играть решающую роль в регулировании мировых финансов. Во-

первых, он должен содействовать поддержанию жизнеспособной международной системы платежей. Во-вторых, он призван предлагать соответствующую политику в отношении стран, нуждающихся в кредитах, и выполнять координирующие функции в финансовой политике стран-участниц, чтобы ослабить негативные последствия финансовой глобализации.

Список литературы

1. Мировая статистика здравоохранения. – Данные и статистика. Архив ООН. – Нью-Йорк, 2010. – 120 с.
2. Автурханов Э.М. Глобализация финансов. – М., 2008. – 340 с.
3. Арыстанбекова А.Х. Глобализация: история, динамика, аспекты, грани, перспективы. – Алматы, 2007. – 304 с.
4. Цыганков П.А. Международные отношения: теории, конфликты, движения, организации. – М., 2008. – 320 с.
5. Назарбаев Н.А. Критическое десятилетие. – Алматы, 2003. – 240 с.
6. Гринин Л. Е. Глобализация и национальный суверенитет // История и современность. – М., 2005. – № 1. – С. 6–12.
7. Аттали Ж. Карл Маркс. Мировой дух. – М., 2008. – 192 с.
8. Левитт Т. Глобализация рынков // Научный журнал Harvard Business Review. – Бостон, 1983.
9. Kacovicz A. Regionalization, Globalization and Nationalism // Alternatives. – Warszawa, 1999. – № 4. – 529 p.
10. Всемирная история. Энциклопедия, том 4. – М., 1998. – 310 с.
11. ООН в Казахстане. Информационный портал. – Астана, 2012. – <http://www.un.kz/pages/30jsp>.
12. Triennial Central Bank Survey. Foreign exchange and derivatives market activity // Bank for International Settlements. – London, 2012.
13. Доклад о мировых инвестициях. ЮНКТАД. – Женева, 2012.
14. UNCTAD, World Investment Report, 2012.
15. Мировые финансовые потоки. Агентство World Stock Exchanges. – Нью-Йорк, 2012. – <http://www.worldstochexchanges.org>.

«Проблемы современного экономического образования», Швейцария (Берн), 27 апреля – 03 мая 2015 г.

Экономические науки

МОДЕЛЬ ЭФФЕКТИВНОГО РУКОВОДИТЕЛЯ

Гнеденко М.В.

Самарский государственный технический университет, Самара, e-mail: GnedenkoMV@snhp.ru

Управленческие решения осуществляются отдельными работниками-руководителями. Анализ эффективности управленческих решений связан с анализом самого руководителя, а также условий и факторов, которые определяют эффективность труда руководителя. Такой анализ в теории управления считается ключевым для повышения эффективности управления. Определим категории «руководство» и «лидерство» для анализа понятия «субъекта управления». Руководство – это процесс влияния на подчиненных, являющийся способом заставить их работать на достижение единой

цели. Руководству можно научиться. Наличие же непосредственного влияния на учеников, подчиненных, друзей и т.д. со стороны одного человека позволяет выделить лидера, способного подчинить себе остальных с их добровольного согласия. Лидер управления – это авторитетный член коллектива, обладающий юридической и фактической властью в группе или организации и выполняющий следующие функции:

- постановку цели перед другими участниками совместной деятельности, нахождение средств для достижения цели;
- мотивирование их к определенному типу поведения;
- ориентирование и организацию их усилий на достижение цели, формирование единых способов восприятия реальности и норм организационной культуры.